



Markus Wagner

Key Account Manager
Allemagne & international



Comment anticiper et gérer le risque associé à la valeur résiduelle des véhicules électriques sur le marché actuel ?

Les véhicules électriques d'occasion occupent plus que jamais une place centrale dans les discussions en Europe, principalement en raison des tensions géopolitiques et de la hausse des prix des carburants. Bien que significatifs, ces signaux d'amélioration de la demande ne suffisent pas encore à stabiliser le marché. Cela engendre des valeurs résiduelles qui demeurent sous pression, rendant essentiel de mieux comprendre et d'anticiper les facteurs à l'origine de la dépréciation des BEV.

AVRIL 2026



Votre source mensuelle d'informations et d'expertise sur le marché de l'occasion.

Un marché en expansion, mais déséquilibré

Le marché des véhicules électriques d'occasion poursuit son développement structurel en Europe.



La demande évolue clairement dans la bonne direction, avec une progression de +26 % de l'indice de la demande sur un an en Europe et de +21 % en Allemagne. Cette croissance ne suffit cependant pas à rééquilibrer le marché. Parallèlement, les volumes de stocks progressent également de manière significative, avec une hausse de +21 % en Europe.

Cette dynamique de croissance parallèle met en lumière un problème clé : la demande progresse à un rythme encourageant, mais son niveau global demeure insuffisant pour absorber l'offre du marché.

Ces déséquilibres globaux sont exacerbés par de fortes disparités entre les pays.

L'Allemagne, par exemple, connaît une croissance significative de ses stocks, qui s'explique à long terme par l'adoption croissante des véhicules électriques à batterie et à court terme par le retour de véhicules suite à de récents rachats.



En revanche, des marchés comme l'Italie affichent des signes d'amélioration de la demande, mais restent structurellement en retard en matière d'adoption, ce qui limite leur capacité à absorber les volumes entrants. De ce fait, le marché européen des BEV ne converge pas, mais se fragmente au contraire.

L'Allemagne, indicateur avancé de la pression du marché

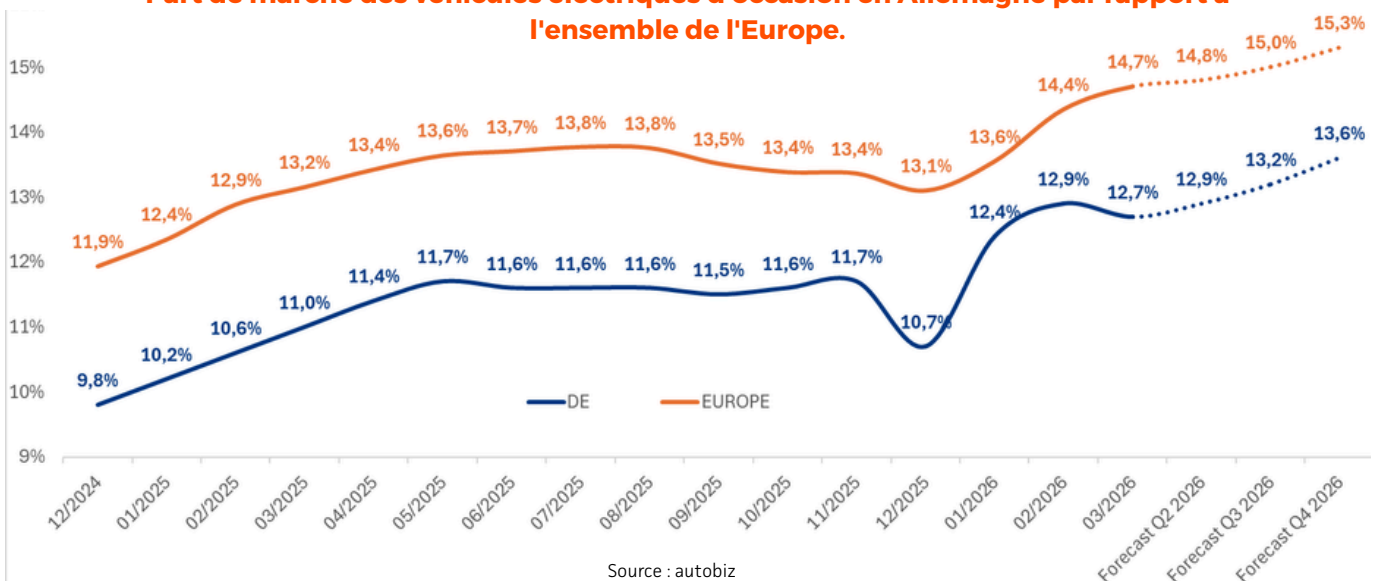
L'Allemagne offre une perspective particulièrement éclairante pour comprendre ces dynamiques.

Étant l'un des marchés BEV les plus avancés d'Europe, il a tendance à réagir plus tôt et plus fortement aux changements structurels.

Aujourd'hui, l'Allemagne cumule plusieurs caractéristiques clés :

- forte demande, avec une progression de +21 % de l'indice de la demande sur un an
- volumes de stocks en forte croissance
- pression persistante sur les prix

Part de marché des véhicules électriques d'occasion en Allemagne par rapport à l'ensemble de l'Europe.



Malgré une demande robuste, le marché n'est pas en mesure d'absorber pleinement l'offre croissante de BEV d'occasion.

Cela se traduit par des ajustements de prix continus, les niveaux de réajustement de prix demeurant négatifs.

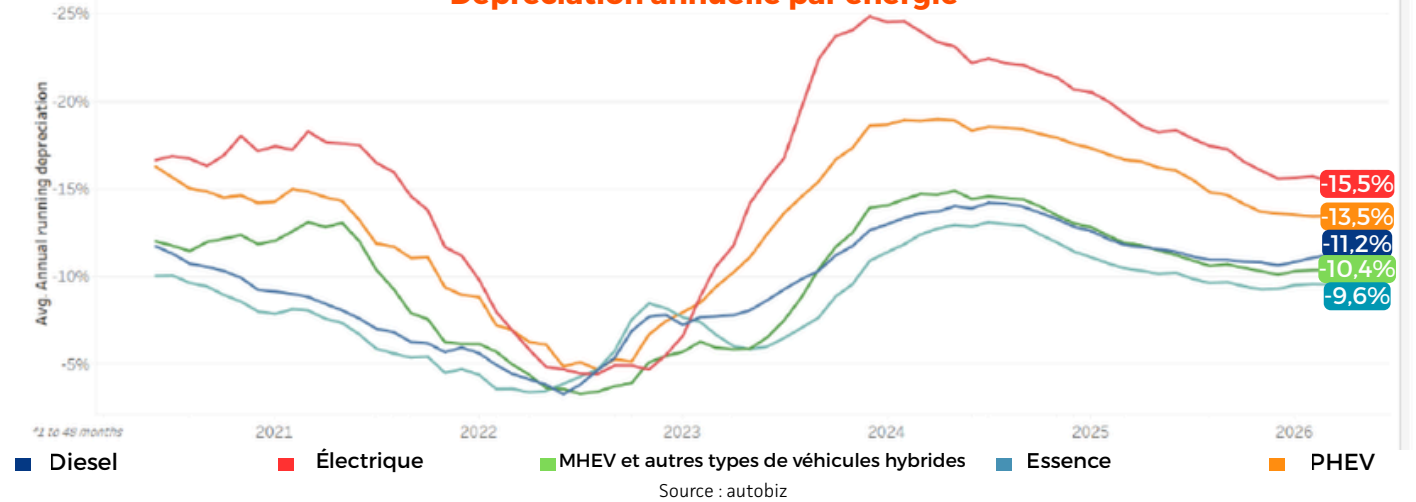
L'Allemagne illustre ainsi une réalité européenne plus large : même sur les marchés les plus matures, la demande seule ne suffit pas à stabiliser les prix.

La dépréciation des BEV demeure structurellement supérieure à celle des véhicules thermiques

L'un des indicateurs les plus clairs de ce déséquilibre est l'écart persistant de dépréciation entre les BEV et les véhicules thermiques.

Au premier trimestre 2026, les BEV ont enregistré une dépréciation moyenne de 16 %, contre 10 % pour les véhicules thermiques.

Dépréciation annuelle par énergie



Bien que cet écart se soit réduit par rapport aux périodes précédentes, il reste significatif et continue de peser sur les valeurs résiduelles.

Parallèlement, les niveaux de réajustement de prix restent négatifs sur l'ensemble des principaux marchés, confirmant que les ajustements de prix des BEV sont toujours en cours.

Les données par pays illustrent davantage cette tendance :

- Allemagne : -372 € de réajustement de prix moyen
- France : -393 € de réajustement de prix moyen

Ces chiffres soulignent un point crucial : le marché est toujours en phase de correction, même si certains indicateurs de la demande s'améliorent.

Du diagnostic à l'action : la gestion pratique du risque associé aux BEV

Dans ce contexte, anticiper et gérer le risque associé à la valeur résiduelle des BEV nécessite de passer d'une approche réactive à une approche proactive.

Une approche pratique pour relever ce défi consiste à se concentrer sur ce qui est déjà visible au sein de votre propre portefeuille : les volumes entrants et la dynamique des stocks.

Dans de nombreux cas, le risque principal ne provient pas d'un manque de demande, mais du calendrier et de la concentration des véhicules qui réintègrent le marché, en particulier ceux liés à de récents rachats.

Une étape clé consiste donc à :

- cartographier vos futurs volumes de BEV
- identifier les pics de retour potentiels, par modèle, canal ou période
- évaluer comment ces volumes interagiraient avec la demande actuelle du marché, vos performances de remarketing respectives, et identifier les meilleures options et mesures (ex. : ventes multicanales, export, véhicules publiés avec SoH)

Cette approche permet de passer d'une vision statique du risque à une évaluation prospective, où les valeurs résiduelles sont ajustées en fonction de ce qui est sur le point d'entrer sur le marché. Dans un marché où les prix, la demande et les niveaux de stocks évoluent en permanence, ce type de visibilité à long terme devient essentiel pour anticiper les désalignements et agir rapidement.

Conclusion

Le marché des BEV d'occasion est en croissance, mais reste déséquilibré. L'offre continue de dépasser la demande, et les ajustements de prix se poursuivent, même sur des marchés de premier plan comme l'Allemagne.

Dans ce contexte, **l'anticipation et la surveillance continue sont essentielles pour gérer efficacement le risque lié à la valeur résiduelle des BEV.**



En savoir plus

Markus Wagner

Key Account Manager
Allemagne & international



entreprise.autobiz.com