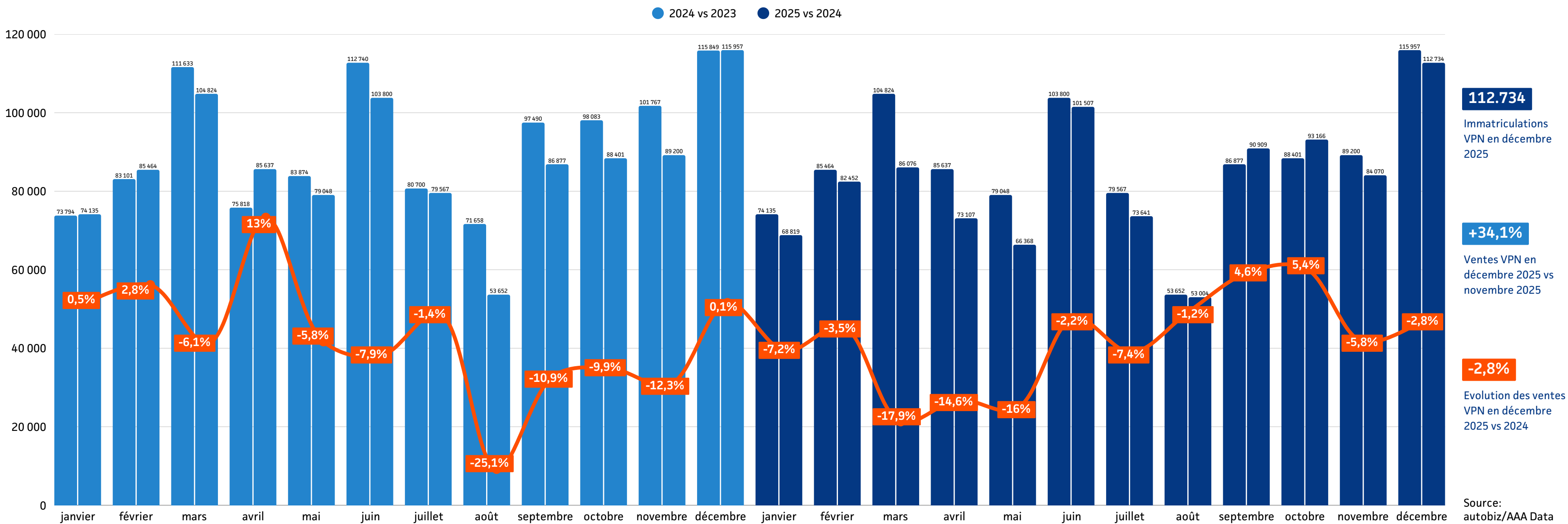


autobiz

BAROMÈTRE MENSUEL

JANVIER 2026

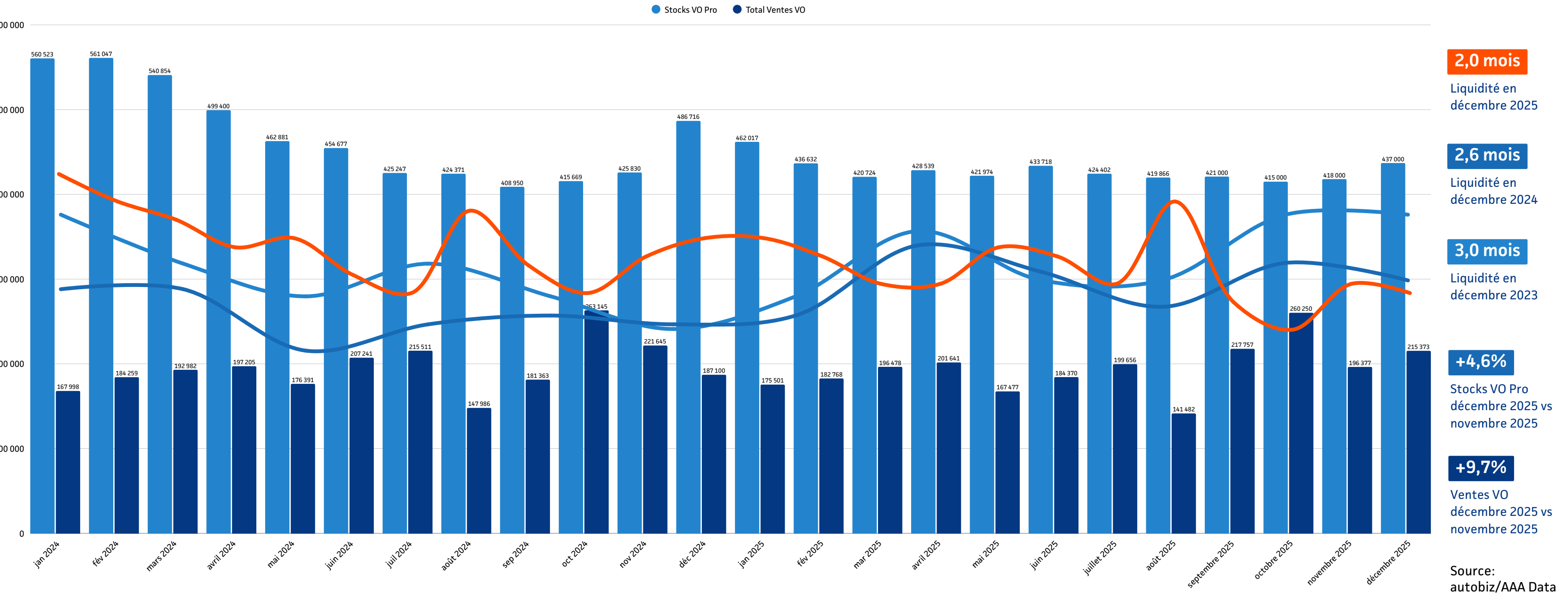
autobiz SAS - tous droits réservés
corporate.autobiz.com



En décembre 2025, les immatriculations VPN (véhicules neufs destinés à particuliers et sociétés hors véhicules utilitaires) atteignent 112.734 unités, soit une forte progression de +34,1% par rapport à novembre 2025, portée par un effet traditionnel en fin d'année.

Cette stabilité relative sur trois ans en fin d'année masque un bilan 2025 contrasté, marqué par des baisses significatives au printemps (mars à mai). Le marché VN peine ainsi à retrouver une dynamique durable malgré les efforts commerciaux des constructeurs.

Stocks et ventes VO des professionnels (véhicules d'occasion particuliers et véhicules utilitaires légers)



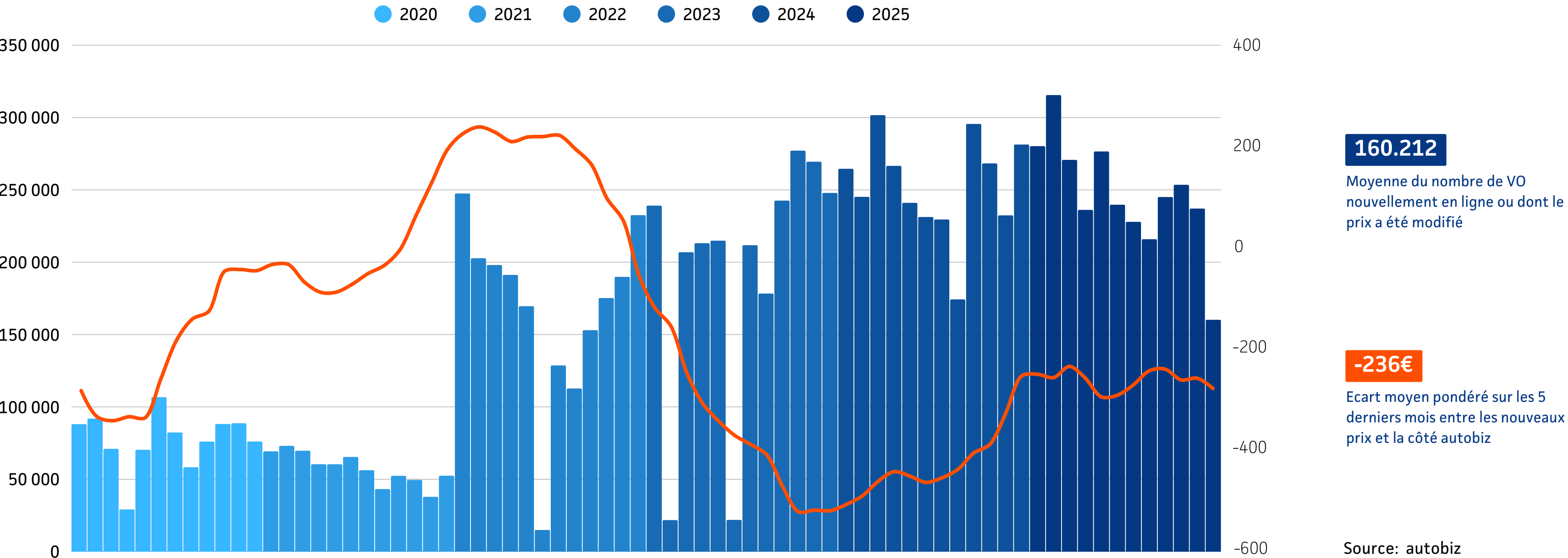
En décembre 2025, le stock VO (VOP + VUL) des professionnels progresse de +4,5% par rapport à novembre, atteignant 437.000 unités, signe d'un réapprovisionnement classique de fin d'année. Les ventes VO rebondissent nettement avec +9,7% vs novembre, à 215.373 unités. En glissement annuel, les ventes affichent une hausse de +15,1% par rapport à décembre 2024 (187.100 unités) et de +18,6% par rapport à décembre 2023 (181.656 unités).

La liquidité s'établit à 2,0 mois, contre 2,6 mois en décembre 2024 et 3,0 mois en décembre 2023, confirmant une rotation du stock toujours plus rapide et un marché VO qui termine l'année sur une note dynamique.

(1) Nombre de mois nécessaires pour écouler l'intégralité du stock VO de pros (ex : il faudrait 2,0 mois pour vendre les 437.000 VO en stock au 1er janvier 2026 au rythme des 215.373 ventes VO des pros de décembre 2025 et sans entrée en stock supplémentaire).

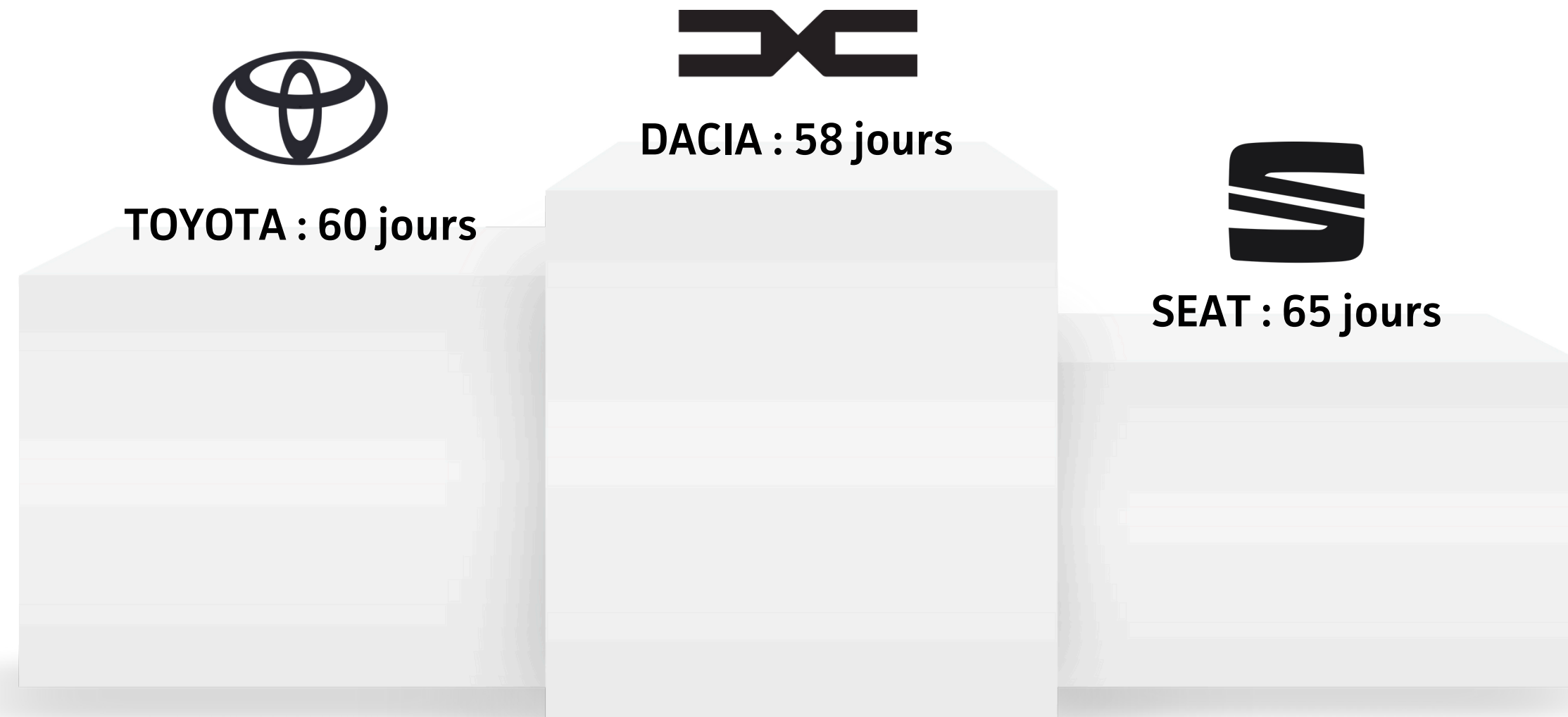
Valeur de marché VO

Activité de repricing VO des professionnels



L'écart moyen entre les nouveaux prix affichés et la valeur de marché s'établit à -236€, en creusement par rapport à novembre (-218€) et décembre 2024 (-214€). Cette évolution traduit une pression tarifaire accrue en fin d'année, les professionnels ajustant leurs prix à la baisse pour écouler leurs stocks avant la clôture annuelle.

Avec 160.212 VO nouvellement mis en ligne ou repricés, l'activité de repricing recule de -32,4% vs novembre (237.065 VO), un ralentissement classique lié aux fêtes de fin d'année et à la réduction de l'activité commerciale sur cette période.



Source : autobiz

Au 4ème trimestre 2025, Dacia s'impose en tête du classement des marques avec la rotation la plus rapide, à seulement 58 jours en moyenne. Toyota se positionne en deuxième place avec 60 jours, confirmant l'attractivité de ses modèles hybrides sur le marché de l'occasion. Seat complète le podium avec 65 jours de rotation moyenne.

Ce podium met en lumière des facteurs de succès complémentaires : un positionnement prix accessible et une forte demande pour Dacia, l'attrait de la technologie hybride et la réputation de fiabilité pour Toyota, et un rapport qualité/prix compétitif pour Seat.

A propos d'autobiz

Depuis 2004, autobiz accompagne tous les acteurs européens de l'industrie automobile avec des solutions de données dédiées à la reprise et aux véhicules d'occasion. Ses 320 collaborateurs enrichissent chaque jour l'expertise unique de l'entreprise, qui repose sur 20 ans d'historique de données sur les véhicules d'occasion ainsi que sur des compétences dans le web, les logiciels, la technologie et l'exploitation opérationnelle du marché des véhicules d'occasion. autobiz dispose de bureaux à Paris, Berlin, Valence et Milan. L'entreprise collabore avec plus de 20 leaders du marché des véhicules d'occasion (constructeurs, banques, sociétés de leasing, maisons de vente aux enchères, etc.) ainsi qu'avec 6.000 points de vente répartis dans 22 pays à travers l'Europe.

Contactez-nous

Julie UZAN
Directrice Associée, Les Nouvelles RP
+33 (0)6 16 50 72 96
julie@lesnouvellesrp.com

Cédric COMBAREL
Responsable Marketing France
+33 (0)6 70 77 69 15
c.combarel@autobiz.com

autobiz



autobiz SAS - tous droits réservés
corporate.autobiz.com